

广东点刻用人科技有限公司

COMMERCE

Dianker 用人招股书

用技能赋能生活：投资未来的崭新机遇

目录

CONTENTS

01. app概述

02. 用户群体

03. 商业模式

04. 融资计划

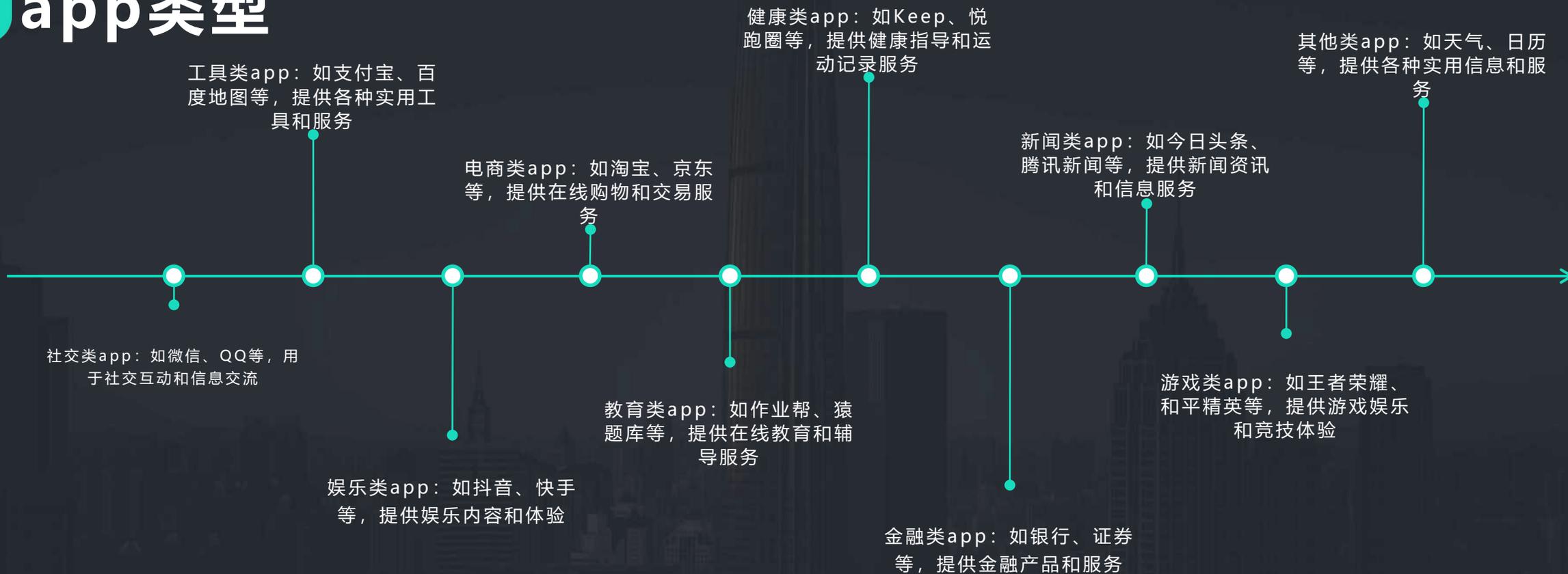
05. End



01 app概述

CHAPTER

人 app 类型



在现今的app市场中，我们可以找到各式各样的应用程序，但却鲜少看到专门针对用人需求的平台。然而，这正代表了一个未被充分挖掘的商机。用人平台能够让个人充分展现自身技术，获取收入，同时也帮助企业找到合适的人才，降低成本。这种新兴的业态正在逐渐崭露头角，符合现代社会发展的大趋势。

人 技术人才新市场：个人服务平台改变就业与企业用人模式

- 个人服务平台的概念：技术人才通过平台提供独立的技术服务，打破传统雇佣模式。
- 平台的优势：提供个人技术能力变现，实现个人价值，同时满足企业对专业服务的需求。
- 企业效益：通过平台获取专业技术服务，降低成本，实现盈利目标。
- 市场趋势：新的用人模式正在改变市场，成为新的就业选择和企业用人的新范式。
- 挑战与机遇：平台的出现带来了新的就业机会，但也面临着挑战，如服务质量、信任度等问题。

点刻用人

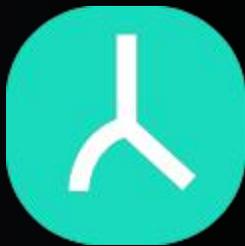
服务介绍

- 在这个多元、充满无限可能性的平台上，无论您具备何种才华，无论是音乐、绘画、编程等技能，只要您的服务合法合理，就能轻松地推广至全国范围，让更多人受益于这些专业技能和服务，并借此赚取服务费用。

投资获利

- 对于前期投资者，平台将提供流量扶持等策略，助力您的项目获得更广泛的关注，从而实现更大的成功。





02

用户群体

CHAPTER

点刻用人软件用户群体

- 技术服务提供者：个人或团队，拥有各种专业技能和经验，如软件开发、设计、营销、翻译等，希望通过网络平台展示自己的技能并获取收入。
- 企业用户：包括创业公司、中小企业、大型企业等，希望通过这个平台寻找合适的技术服务提供者，满足公司的临时或长期项目需求。
- 个人用户：对特定技能有需求的个人，如需要网站建设、家居设计、婚纱摄影等，可通过平台寻找合适的技术服务提供者。
- 学习者：希望通过学习和实践提升自己的技能、寻找就业机会的学生或职场新人。
- 创意者：具有创新想法的个人或团队，需要找到具备相关技能的人来实现他们的创意项目。

“点刻用人”平台的出现，提供了一个多元化、实用的接口，方便不同需求的用户群体找到合适的技术服务或项目机会。

人 利好政策

01

政府大力发展职业教育，为用人平台用户提供新技能培训，提升职场竞争力。

02

政府推动灵活就业政策，为用人平台带来更多用户和项目。

03

政府实施技术型人才引导计划，引导人才通过平台提供技术服务，增加收益。

04

对于大学生群体，政府实施实习实训补贴政策，鼓励他们通过平台就业。

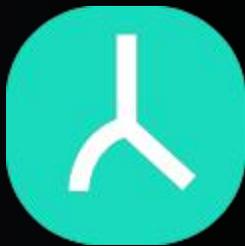


点刻用人服 务平台的服 务类目

全球化的用人平台，让你的技术发光发热，为你带来理想的收入。
因排版有限不限于右侧的类目



- 清洁服务：提供日常清洁、深度清洁和家庭保洁服务。
- 管家服务：提供日常管理，如家务、照顾宠物等。
- 管道疏通：专业解决家庭管道问题，确保家庭环境的健康。
- 搬运装卸：提供货物搬运和家庭搬迁服务。
- 宠物护理：专业照顾宠物，包括宠物美容、宠物寄养等。
- 烹饪服务：提供家庭烹饪服务，包括中式、西式等各种菜肴。
- 老人看护：提供专业的老年人看护服务，包括日常照顾和医疗看护。
- 儿童看护：提供专业的儿童看护服务，包括日常照顾和教育。
- 教育培训服务：提供各种语言、学科和艺术培训服务。
- 技术服务：提供网页设计、软件开发、数据分析、技术咨询等服务。
- 健康美容服务：提供健身指导、美容指导、个人护理等服务。
- 商业服务：提供法律咨询、财务管理、房地租赁等服务。



03

商业模式

CHAPTER

点刻用人

获利模式

- 通过商户自行设置抽成比例，赚取费用维持平台运营

① 个人服务商无需稳定客源可以设置抽成比例为0%，免费获取客户。

② 企业及全职接单人员可以适当设置抽成比例，抽成比例设置越高商品权重将会有相应的提升

(抽成比例仅可以对商品进行放大，如果产品转化或差评较多，设置了抽成比例可能也会降低权重，因此，商户需要关注产品的质量和服务，以提高竞争力。)



点刻用人

获利模式

- 自营类目获利

①效果图等设计类目，由平台自营，前期通过自营类目维持平台的基本运营。

(前期对工装设计，室内设计，平面设计类目进行自营，自营类目将有限制入驻条件，旨在提高自营类目利润的同时保证服务质量)

下载app体验地址：<https://www.xcxwo.com/nr4gws>



点刻用人

抽成推广模式

①搜索排序的权重通过

成交量 + 好评率 + 点击率 + 收藏率 + 点击转化率 + uv值 + 退款率

②开了推广后宝贝权重

成交量 + 好评率 + 广告点击率 + 收藏率 + 广告点击转化率 + uv值 + 退款率

开了抽成推广相当于在搜索结果页面多了一个宝贝点击入口，开了推广的宝贝右上角将有广告标识，只有点击进了广告标识的产品才会有抽成，原宝贝不抽成，要想长久的增加宝贝排序权重就需要做好以上数据，开通推广后仅是增加展现机会，成交不好将根据数据降低排序

下载app体验地址：<https://www.xcxwo.com/nr4gws>



多出点击入口

宝贝原始入口



CHAPTER



04 融资计划

点刻用人



入股优势

用人市场规模预计千万级别，享受原始股
预计平台市值5千万元



前期招募股东类型

家政公司
养老机构
律师服务
诊所服务
.....



权益

获取公司股份5万元/股
有自营服务标志，类似京东自营，获取蓝海流量
无法直接提供排序权重，仅可指导关注那部分服务内容



竞争对手

美团及猪八戒
美团有类似服务发布功能，不过仅针对公司个体，
无个人服务，想要加入团购花费较高，通过免费
快速发布技能增大竞争力，并且如果搜索厨师服务，
基本会出现餐厅，而不是与人有关的服务。

点刻用人



股东

5万/股

出让5股，计划融资25万



入股联系方式

17649850927——微信 蔡宇泽

邮箱：1253760535@qq.com

地址：珠海市香洲区人民西路833号（诚丰大厦七层）

701号办公-2B室



权益

- ①获取公司股份（获取分红或出售）
- ②发布服务显示优选或自营服务（类似京东自营）
- ③无法直接提供排序权重，仅可指导关注那部分服务内容



资金用途

- 3万—申请高新企业获取珠海40万高新企业奖励
- 4万—申请经营性icp保证app可以在安卓商城上线
- 8万—在珠海试推广app，通过电梯广告，车站站牌获取个人服务商注册发布
- 10万—网络平台推广，应用商城，抖音视频等

点刻用人



退出机制

盈利周期可能在2-5年，第一年内无法退股（如需退股仅可折现为1股5k元），2-5年退股按照实际盈利水平，公司市值确定，不低于2万元/股，如果在一年内申请到高薪企业补助，按照利息+原始购买股份退股



退出后享受权益

店铺正常推广
提供永久运营指导，指导如何可以增肌排序权重



无法获取权益

无法将店铺设置在搜索排序前方

搜索排序的权重通过

成交量+好评率+点击率+收藏率+点击转化率
+uv值+退款率

开了推广后宝贝权重

成交量+好评率+广告点击率+收藏率+广告点击
转化率+uv值+退款率

开了抽成推广相当于在搜索结果页面多了一个宝贝点击入口

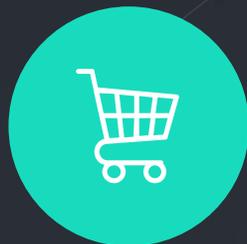
04

退出机制

Exit mechanism

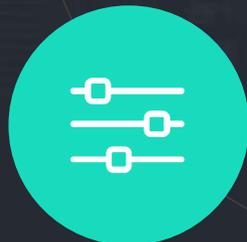
1 发起退股

决定股金额



2 返还入股资金

微信或支付宝



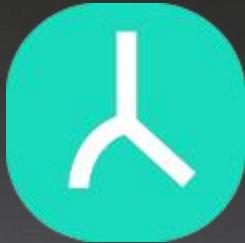
4 退股完成



3 配合签订退股协议

等待工商局删除股东，并进行公示





COMMERCE

感谢您耐心观看